



5分でわかる！
スパイダープラス

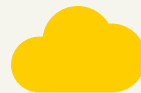
2024年8月版

SpiderPlus & Co.

スパイダープラス株式会社は、
建設業界の課題を、テクノロジーの力で解決する会社です



建設業



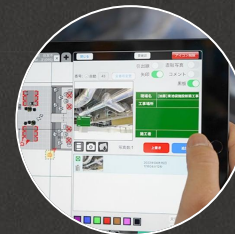
Technology

現場監督の施工管理を効率化するクラウドサービスを サブスクリプションモデルで提供しています

S⁺ SPIDERPLUS



図面管理



写真管理



検査記録



帳票作成

現場監督の課題に確かな効果を発揮します

図面管理

最新図面がどれか分からず
図面の取り違えが発生



最新の図面が一目でわかり
施工ミスを防止



検査記録

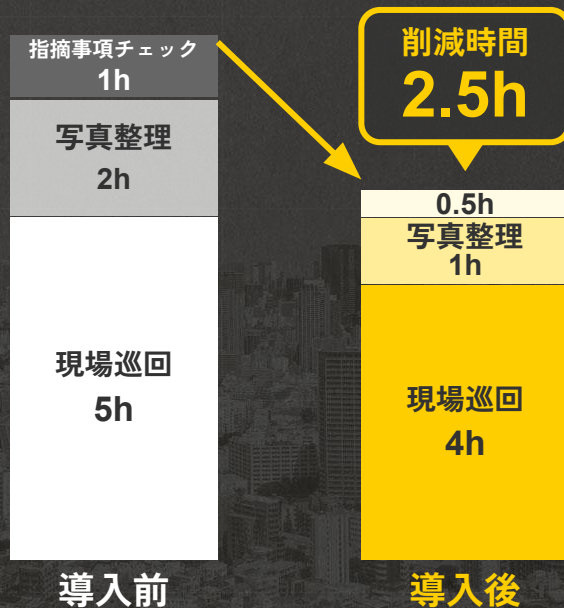
検査時には
多くの人手が必要



検査機器を使用して
一人で検査が完結



SPIDERPLUSの導入効果*1



*1：削減できる作業時間はタブレット+SPIDERPLUS導入企業の社内調査資料に基づくもの。

当社は、建設業界の大手企業を中心に導入が拡大している 建設DX業界のリーディング・カンパニーです

導入企業抜粋



大林組



鹿島



Make Next.
九電工



きんでん



清水建設



大気社



大成建設

For a Lively World

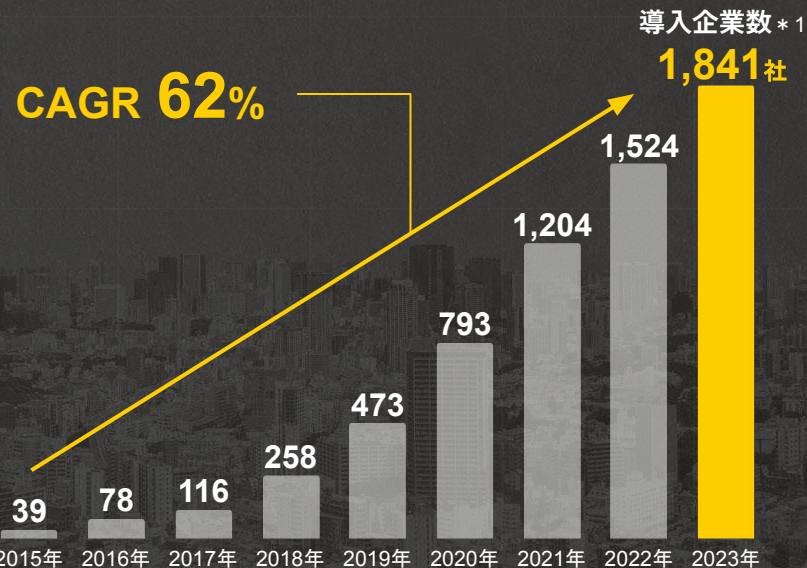


高砂熱学



想いをかたちに 未来へつなぐ

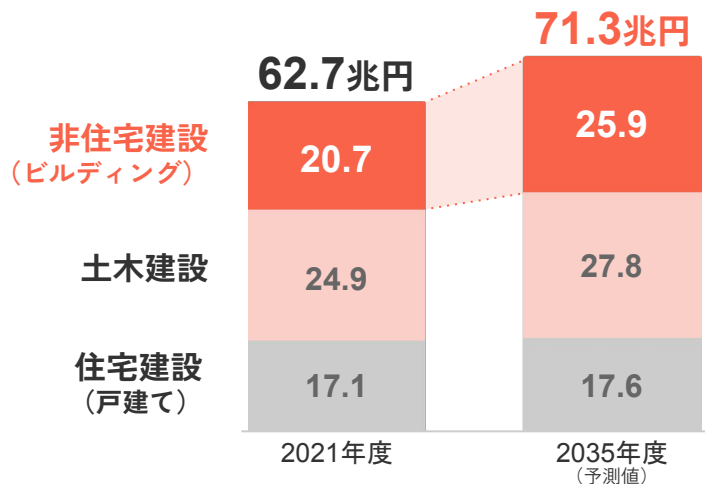
TAKENAKA



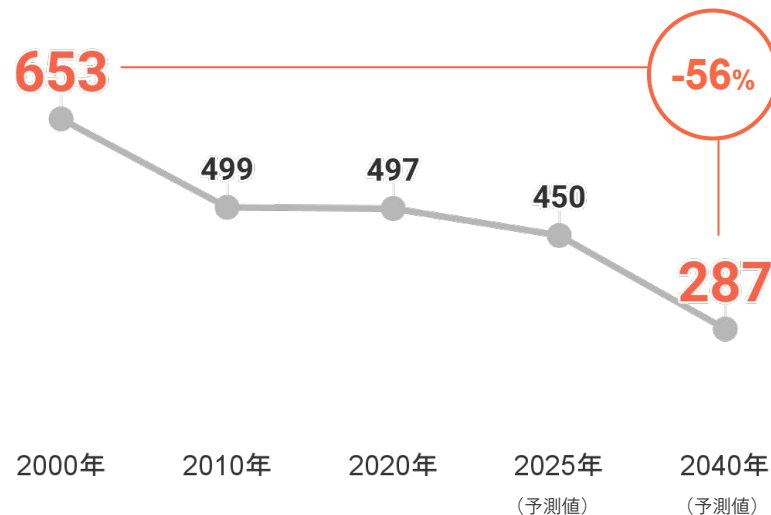
*1：導入企業数は各年12月末時点のSPIDERPLUS導入企業の実績。

建設業界は、再開発や企業の設備投資によって需要が拡大する一方で 担い手が減少し続けるという大きな課題を抱えています

拡大する需要*1



減少する担い手*2

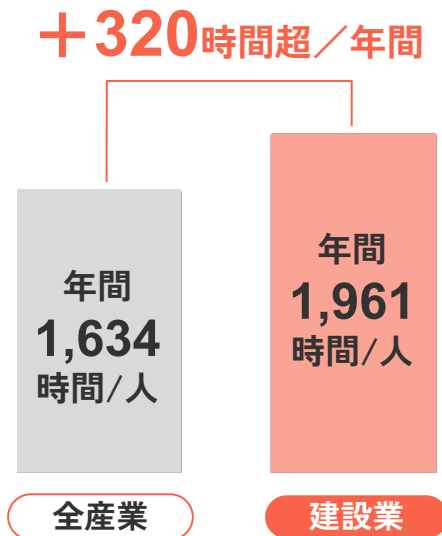


*1: 2035年度の見通しは、(一財)建設経済研究所による新型コロナウイルスから早期に経済回復した場合の試算値により弊社作成。

*2: 2020年3月16日発行 日経BP「建設テック未来戦略」及び、総務省平成27年国勢調査「就業状態等基本集計結果」及び国土交通省「令和2年度(2020年度)建設投資見通し」より、2020年度の国内建設業投資額63兆円(見通し)が2040年まで同程度で推移した場合、建設業就業者がより不足すると弊社独自に推計。

人手不足を背景に、建設業界では「長時間労働」も課題となっています
さらに、2024年4月からは「残業時間上限規制」の適用が開始されました

建設業界の残業時間（全産業比較）*1



建設業界の「2024年問題」*2

働き方改革を推進するための関係法律の整備に関する法律

労働時間の上限規制（原則）

残業時間は1ヶ月あたり45時間まで

違反事業者は罰則対象

6ヵ月以下の懲役または30万円以下の罰金

*1：厚生労働省「毎月勤労統計調査」における2022年各月の結果を基に弊社集計。

*2：「働き方改革を推進するための関係法律の整備に関する法律」を指し、2024年4月から適用開始。

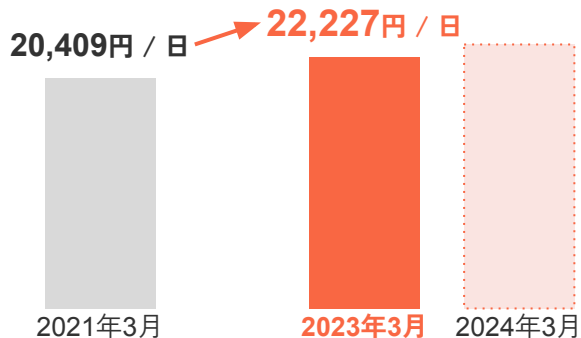
加えて、人件費や材料費の上昇によってコスト負担が増加しており 「建設業界の生産性向上」は喫緊の課題になっています

人件費の上昇*1

2年間で
約**10%**上昇

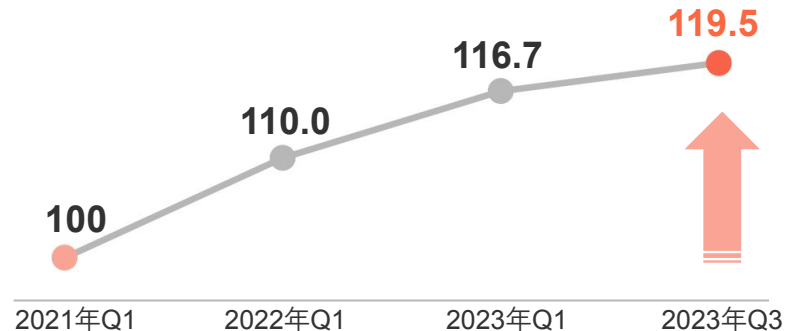
+

2023年度賃上げ目標
前年比**+5%**



資材価格の高騰*2

約**20pt** 上昇

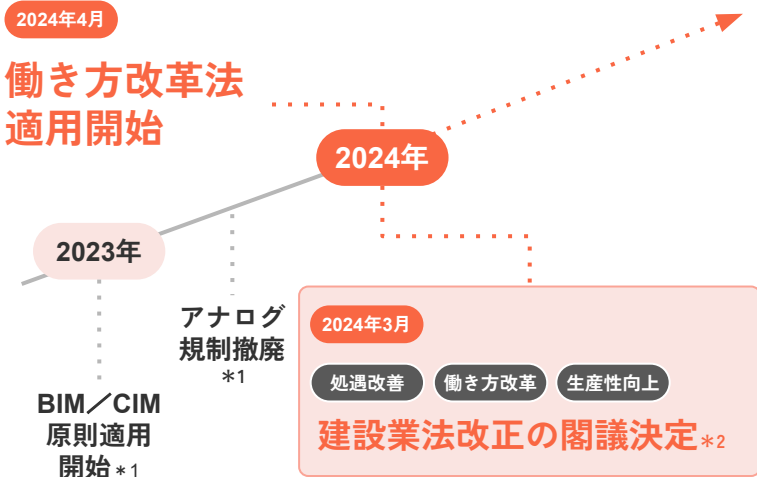


*1: 2021年3月及び2023年3月の労務費は、国土交通省「令和3年3月から適用する公共工事設計労務単価について(令和2年2月14日)」より抜粋。2023年度賃上げ目標は、(一社)日本建設業連合会「建設工事を発注する民間事業者・施主の皆様に対するお願い(2024年1月版)」より抜粋。

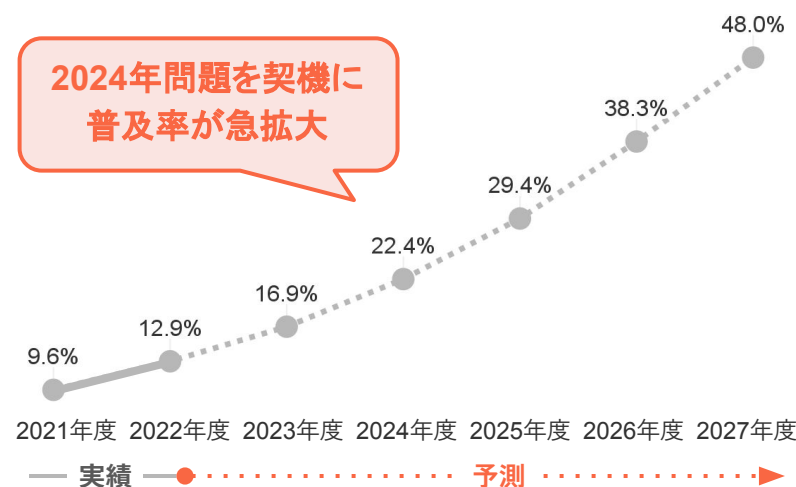
*2: (一社)日本建設業連合会「建設業デジタルハンドブック 建設資材価格(企業物価指数)の推移」のデータをもとに弊社作成。

これらを背景に、日本の建設DX市場は拡大期に入っています

建設業界に続く法規制・法適用



建設DXサービスの普及見通し*3



* 1: 国土交通省「令和5年度のBIM/CIM原則適用に向けた進め方」及び、デジタル庁「デジタル原則に照らした規制の一括見直しの進捗と取組の加速化について」

* 2: 令和6年3月8日国土交通省発表 建設業法及び公共工事の入札及び契約の適正化の促進に関する法律の一部を改正する法律案」

* 3: デロイトトーマツミック経済研究所株式会社 ミックリポート2023年10月号「建設業マネジメントクラウドサービス市場の動向とベンダシェア」より引用。

業界課題・社会課題を事業機会に転換することが 当社の成長戦略の基本的な考え方です



*1：ARR50億円及びARR100億円について見通しであり、将来の結果や業績を保証するものではありません。この将来予想に関する記述には、既知および未知のリスクや不確実性が含まれており、その結果、将来の業績や結果の予測とは大きく異なる可能性があります。

当社は、法適用を契機とした建設DX市場の拡大を見据えて 先行投資を行い、事業アセットを構築してきました

FY2021

FY2023

建設DXを「届ける」チカラ



営業拠点

2拠点

6拠点



営業人員

53名

100名超



販売パートナー

13社

30社超



契約企業

793社

1,800社超



開発人員

32名

100名超



アライアンス

1社

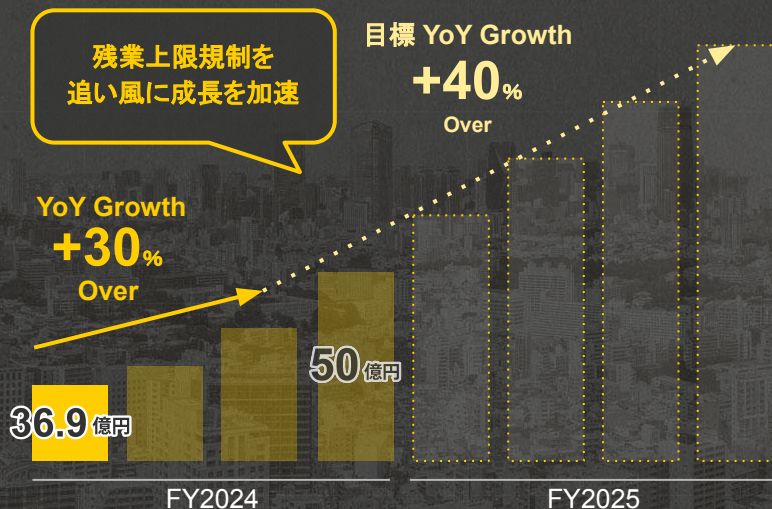
8社

*1：数値はそれぞれ2021年3月末及び2023年12月末の実績。

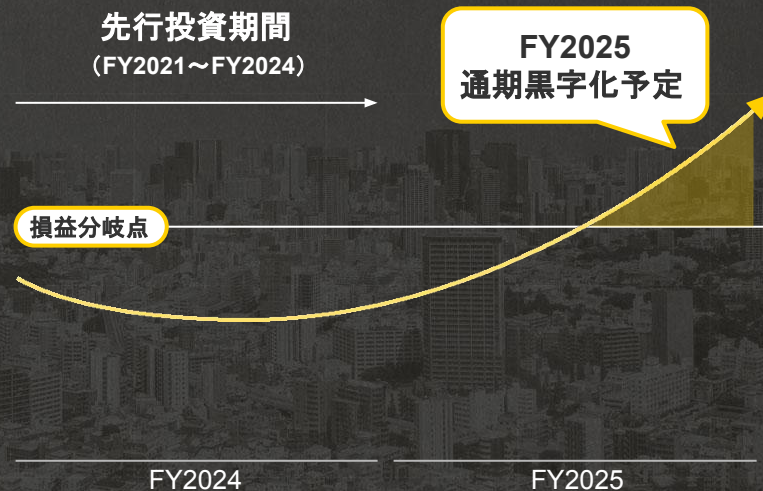
© 2024 SpiderPlus & Co. Securities Code: 4192

構築した事業アセットを活用することで 中長期的に成長率と収益性の向上を両立させていきます

ARRの進捗見通し *1



営業損益のシナリオ *2



*1: 上記図表は、当社の利益及び投資に関する考え方の説明を目的に作成したものでありFY2024.Q1以降の売上及び利益について予測を開示するものではありません。

參考資料集



さらに詳しい内容は、以下の資料を御覧ください

事業計画及び成長可能性に関する事項

<https://contents.xj-storage.jp/xcontents/AS81382/a620c124/275f/4eed/a6ba/f27b6f82cedf/140120240308550905.pdf>

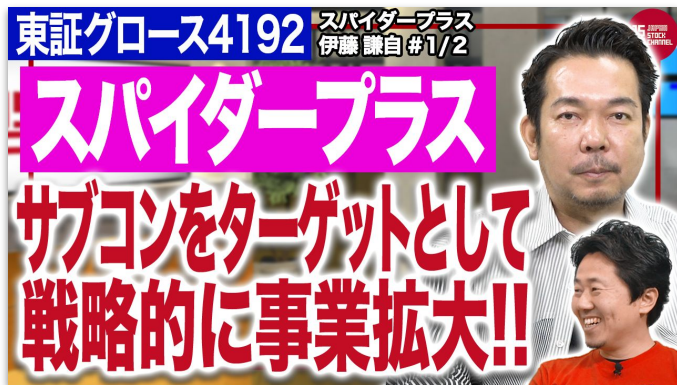


1. 事業内容……………P8
2. 市場環境……………P18
3. 事業計画……………P24
4. 成長戦略……………P31
5. 会社情報・事業内容補足………P40
6. 人的資本戦略……………P50

SPIDERPLUSの誕生から上場までの歴史や今後の成長戦略について CEOが解説している動画もございます

IR TV

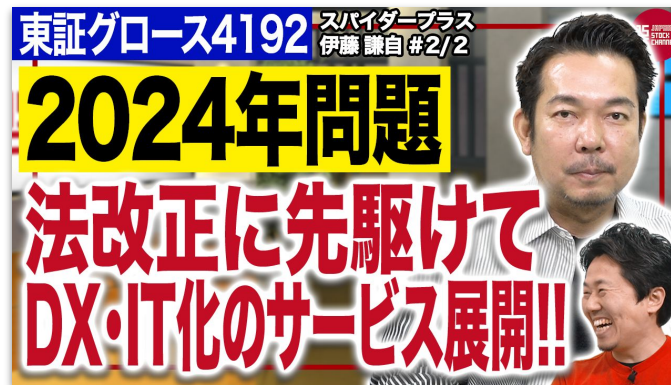
SPIDERPLUSの歴史とIPOまでの軌跡



https://www.youtube.com/watch?v=LVMf0_zg2Qk

IR TV

建設2024年問題を見据えた成長戦略



<https://www.youtube.com/watch?v=48cnYOlC8k>

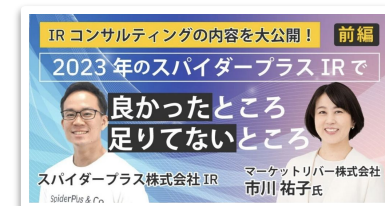
SNSやブログで IR情報や建設業界、建設 DX業界の市場動向を発信しています



<https://x.com/spiderplusir>



https://note.com/sp_ir/



SPIDERPLUSの機能説明や導入企業、導入事例は サービスサイトを御覧ください



<https://spider-plus.com/>

5分でわかる！
スパイダープラス

SpiderPlus & Co.

本資料の取り扱いについて (ディスクレーマー)

本資料には、将来の見通しに関する記述が含まれています。これらの将来の見通しに関する記述は、本資料公表時点の情報に基づいて作成されています。これらの記述は、将来の結果や業績を保証するものではありません。このような将来予想に関する記述には、既知および未知のリスクや不確実性が含まれており、その結果、将来の実際の業績や財務状況は、将来予想に関する記述によって明示的または黙示的に示された将来の業績や結果の予測とは大きく異なる可能性があります。

これらの記述に記載された結果と大きく異なる可能性のある要因には、国内および国際的な経済状況の変化や、当社が事業を展開する業界の動向などが含まれますが、これらに限定されるものではありません。

また、当社以外の事項・組織に関する情報は、一般に公開されている情報に基づいており、当社はそのような一般に公開されている情報の正確性や適切性を検証しておらず、保証していません。

本資料は、情報提供のみを目的として作成しています。本資料は、日本、米国、その他の地域における有価証券の販売の勧誘や購入の勧誘を目的としたものではありません。